

Trainee als Junior Vertriebsingenieur

Das Unternehmen HAUBER-Elektronik GmbH entwickelt und produziert qualitativ hochwertige Schwingungsüberwachungssysteme sowie kundenspezifische Lösungen. Unsere innovativen Produkte und Konzepte, der Einsatz von modernen Technologien sowie eine ausgeprägte Kunden- und Qualitätsorientierung machen uns zu einem kompetenten, etablierten Partner in der Industrie für Maschinen- und Anlagenbau.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab dem 01.01.2019 in Vollzeit eine/n

Vertrieb von Lösungen zur Schwingungsüberwachung in den Industrie-Regionen - Dortmund, Bielefeld, Hannover

Ihre Aufgaben:

- Beraten und verkaufen des gesamten Produktportfolios
- Ausbau von Bestandskunden
- Strategische Entwicklung von Neukunden
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für das Verkaufsgebiet
- Erarbeiten von technischen Lösungen und Angeboten

Ihr Profil:

- Ausbildung als Ingenieur, Techniker oder Mechatroniker
- Gute Grundlagen in der Elektrotechnik
- Strukturierte Arbeitsweise und sicherer Umgang MS Office und Excel
- Leidenschaft für das Verkaufen von Technischen Lösungen
- Offen, kommunikationsstark und mit ausgeprägter Überzeugungskraft
- Teamplayer mit Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B

Unser Angebot:

- Wir bieten Ihnen eine fundierte Ausbildung für die anstehende Aufgabe.
- Ein modernes Arbeitsumfeld in einem mittelständischen Unternehmen.
- Mitarbeit in einem aufgeschlossenen, dynamischen Team mit kurzen Entscheidungswegen.
- Eine anspruchsvolle Herausforderung mit einer verlässlichen Zukunftsperspektive.
- Sehr hohe Gestaltung und Verwirklichung Ihrer persönlichen und fachlichen Kompetenz.

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung.

Ihr Ansprechpartner:

Tobias Bronkal, Geschäftsführer **Gesellschafter**
Mail: t.bronkal@hauber-elektronik.de
Tel.: 07022/21750-0