

Trainee Vertrieb (w/m/d)

Unternehmensbereich – Vertrieb | NRW | Krefeld | Vollzeit - 39h/Woche | unbefristet | **Start: 01.11.2021**



Ihre Aufgaben

- Identifikation und aktive Neukundengewinnung für unsere ganzheitlichen ERP-Branchenlösungen
- Planung umfassender Absatzaktivitäten für bestimmte Zielbranchen (Verkaufsgespräche, -formate etc.)
- Entwicklung und Aufbereitung von Cross- und Up-Selling Szenarien mit dem Key Account Management
- Multimediale Streuung von Informationen und Neuigkeiten unserer Produkte & Services sowie Teilnahme an Fachmessen

Ihr Profil

- Bachelor/Master in Wirtschaftswissenschaften, Sales, Marketing, (Wirtschafts-) Informatik, BWL, VWL etc.
- Erste Vertriebserfahrungen im Industrie- oder Handelsumfeld oder in der IT und Softwarebranche wünschenswert
- Starkes Interesse an neuen Technologien und Spaß am Umgang mit technischen Tools im Microsoft Umfeld
- Persönlichkeit zählt! Ihre Kundenorientierung gepaart mit einem Kommunikationstalent helfen Ihnen dabei, sich rasch ein Netzwerk aufzubauen

Das erwartet Sie bei der GOB noch

- Über unser Traineeprogramm in die Festanstellung (unbefristeter Arbeitsvertrag)
- Umfangreiches Onboarding und eine individuelle Betreuung auf Augenhöhe
- Intensive zwölfmonatige Traineephase mit zielgerichteten Trainings und individuellen Weiterbildungen
- Regelmäßige Teamevents (Sportgruppen, Sommerfest, Weihnachtsfeier uvm.)
- Flexibles Arbeitszeitmodell mit Home-Office-Möglichkeit für optimale Balance



BEWERBEN SIE SICH JETZT

Wir - die GOB Software & Systeme - sind technologisch hochspezialisiert auf ERP-Softwareberatung und ganzheitliche IT-Lösungen. Seit mehr als 50 Jahren zählen wir zu den größten und erfolgreichsten Microsoft-Dynamics-Partnern weltweit. Neben unserer Marke unitop vertrauen unsere Kunden auf das **#TeamGOB** mit über 300 qualifizierten und sehr gut ausgebildeten Kolleginnen und Kollegen, die tagtäglich an unseren Produkten und gemeinsamen Erfolgen arbeiten.