

Erste Wahl für Ihre Karriere

Als einer der weltweit führenden Hersteller von Abfüll- und Verpackungsanlagen für die Getränke-, Food- und Non-Food-Industrie ist es unser Anspruch, immer die erste Wahl zu sein. Die überzeugenden Argumente liefern seit knapp 150 Jahren: leidenschaftlicher Pioniergeist, hocheffiziente und nachhaltige Technologien sowie Mitarbeiter, die genauso hohe Anforderungen an sich und die Qualität ihrer Arbeit stellen, wie unsere Kunden an KHS.

Werkstudent (m/w/d) im technischen Vertrieb

am Standort in Dortmund, Deutschland.

Das erwartet Sie bei uns

Wir wollen nicht nur für unsere Kunden erste Wahl sein, sondern auch für unsere Mitarbeiter. Deshalb sorgen wir für ein innovatives und internationales Arbeitsumfeld, das fordert, fördert und motiviert. Bei uns profitieren Sie von einem starken Konzernverbund und der täglichen Auseinandersetzung mit spannenden Technologien. Darüber hinaus bieten wir Ihnen vielfältige Qualifizierungsangebote, damit Sie Ihr Karriereziel bei KHS erreichen.

Ihre Aufgaben

- » Mitgestaltung der IT-Abläufe in der Abteilung "Technischer Vertrieb"
- » Automatisierung und Optimierung der IT-Systemstruktur
- » Weiterentwicklung und Modernisierung unseres Tools im Bereich "Total Cost of Ownership" (TCO)
- » Mitentwicklung der Schnittstellen zu verschiedenen Programmen und Anpassung der Programmiersprachen
- » Mitarbeit an der Steigerung der Performance, Datensicherheit und Bedienerfreundlichkeit
- » Zeitpunkt: ab sofort
- » Wochenstunden: 19 Std.

Ihr Profil

- » Begonnenes Studium der (Wirtschafts-)Informatik oder eines vergleichbaren Studiengangs
- » Erfahrungen und Kenntnisse mit C# und Visual Studio erforderlich
- » Kenntnisse in den Themen "Total Cost of Ownership (TCO)" und "Lifecycle Costs" von Vorteil
- » Routinierter Umgang mit MS Office
- » Kommunikations- und Teamfähigkeit, Strukturiertheit und Eigenständigkeit
- » Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Bewerben Sie sich jetzt!

Ihr persönlicher Ansprechpartner:

Leon Orłowski

leon.orłowski@khs.com

Aktuelle Stellenausschreibungen und Informationen zum

Unternehmen KHS: www.khs.com/karriere

„Ein starker Zusammenhalt, ständiger Know-how-Transfer und Präzision sind die Grundlagen des Erfolgs bei KHS.“

Dominik W. – begann als Werkstudent bei KHS, arbeitet heute als Sales Manager für die Region Südeuropa



Wie kommt das Wasser in die Flasche?
[KHS auf YouTube](#)

TOP
NATIONALER
ARBEITGEBER
2017

