

GAME CHANGERS

NEED THE RIGHT *space* TO INNOVATE

Praktikum im Vertrieb (w/m/d)

Du bist im Studium oder hast dieses bereits absolviert, suchst die berufliche Herausforderung und möchtest eine Karriere im Bereich Sales bei einem Global Player in der Konsumgüterindustrie starten? Dann steige jetzt direkt auf der Überholspur ein und starte bei uns als Praktikant in Vertrieb (m/w/d). Dich erwartet eine internationale, dynamische und offene Arbeitsplatzkultur mit einem vielfältigen Aufgabenbereich. Du wirst Teil des deutschen Vertriebsteams sein und mit vollem Einsatz bei den Tätigkeiten rund um die Betreuung unserer Kunden aus dem Einzelhandel (LEH) unterstützen.

DEINE AUFGABEN:

- Du unterstützt das Key Account Management-Team in laufenden Prozessen und Projekten
- Im Tagesgeschäft übernimmst du einen eigenständigen Verantwortungsbereiches, inklusive Kundenkontakt und -kommunikation
- Bei der Erstellung von Markt- und Umsatzanalysen kannst du deine analytischen Fähigkeiten einfließen lassen
- Du unterstützt bei der Erstellung von Kundenpräsentationen
- Du übernimmst eigene Projekte

DAS BRINGST DU MIT:

- Du bringst Begeisterung, Leidenschaft und Spaß am Sales mit und zeichnest dich durch eine strukturierte, selbständige und lösungsorientierte Arbeitsweise aus
- Außerdem verfügst du über ausgeprägtes Kommunikationsgeschick in Deutsch und Englisch und überzeugst durch dein proaktives und teamorientiertes Auftreten

DEIN PROFIL:

- Student/Absolvent (m/w/d) mit Schwerpunkt BWL/Sales/Marketing oder ähnlicher Ausbildung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Strukturierte, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Proaktivität, Teamgeist und analytische Fähigkeiten
- Du bist sicher im Umgang mit Excel und PowerPoint

STELLENANFORDERUNGEN:

- 38,5 Stunden/Woche
- Bestmögliches Startdatum: Jan, Feb 2026
- Zeitraum von idealerweise 6 Monaten
- Vergütung: 2.223 €



Interesse? Dann bewirb dich [hier](#), scanne den QR-Code, oder besuche unser [Karriereportal](#).