

## Traineeprogramm Trails (Trainee for Sales)

# STARTKLAR?

Nehmen Sie den Karrierepfad Trails und lernen Sie alles, was Sie zu einem echten Vertriebsprofi macht und bauen Sie Ihr Skillset durch „Training on and off the Job“ aus.

Am **1. Oktober 2022** startet die nächste Runde unseres **Traineeprogramms Trails** (Trainee for Sales), mit dem Talente den Grundstein für Ihre erfolgreiche vertriebliche Zukunft bei **CHG-MERIDIAN** legen.

Im Fokus des 24-monatigen Programms stehen das Kennenlernen aller Unternehmensbereiche und Geschäftsmodelle sowie der Aufbau eines eigenen Netzwerks. Erfahrene Vertriebskolleg:innen und Trainer:innen begleiten, unterstützen und fördern Sie während des gesamten Programms und sorgen so für den Transfer von Ideen, Know-how und Erfahrung.

Im Anschluss an das Traineeprogramm Trails beginnt Ihre berufliche Laufbahn in einem unserer regional organisierten Vertriebsteams als Junior Account Manager.

MEHR ERFAHREN!



SCAN ME

ALS TRAINEE STARTEN  
& JETZT BEWERBEN!

SCAN ME




**FRAGEN?** Wir helfen gern weiter.

### Zum Traineeprogramm



**Christiane Mutschler**  
Teamleader HR Academy &  
Development

CHG-MERIDIAN AG  
Franz-Beer-Straße 111  
88250 Weingarten


 +49 751 503-356

 [christiane.mutschler@chg-meridian.com](mailto:christiane.mutschler@chg-meridian.com)

### Zur Bewerbung & Bewerbungsprozess

**Sibylle Schmid**  
HR Manager

CHG-MERIDIAN AG  
Franz-Beer-Straße 111  
88250 Weingarten

 +49 751 503-180

 [sibylle.schmid@chg-meridian.com](mailto:sibylle.schmid@chg-meridian.com)



## Traineeprogramm TailS (Trainee for Sales)

# STARTKLAR?

### WAS WIR BIETEN?

- Training "on the job": Learning by doing – 24 Monate intensive Wissensvermittlung zu vertriebsrelevanten Betriebsabläufen, Geschäftsmodellen, Software Tools und Soft Skill
- Training "off the job": Bauen Sie Ihre Kompetenzen aus – unsere hausinterne HR Academy unterstützt Sie dabei durch Schulungen und Weiterbildungen im Wechsel an Ihrem Zielstandort, am Hauptsitz in Weingarten und ggf. weiteren Niederlassungen der CHG-MERIDIAN deutschlandweit
- Mentor:in: Kontinuierlicher Austausch mit Ihrer/m Ansprechpartner:in aus dem Vertrieb, der/die mit Rat und Tat zur Seite steht
- Pate/Patin: Lernen von einem erfahrenen Vertriebsprofi
- Trainee Guide: Unterstützung für den Lernerfolg
- Feedbackkultur: Sich stetig weiterentwickeln durch eine offene Kommunikation
- Management Attention: Sie bekommen wertvolle Tipps vom Top-Management
- Team: Erleben Sie echtes Teamwork
- Persönliche Entwicklung: Weiterbildungen durch unsere firmeneigene HR Academy, eine individuelle Karriereförderung und die zielgerichtete Entwicklung Ihrer persönlichen Stärken
- Interkulturelle Kompetenz: Projektbezogener Auslandseinsatz in einem Tochterunternehmen. CHG-MERIDIAN ist in 28 Ländern vertreten.

SCAN ME



**INTERESSE GEWECKT? Worauf warten? Werden Sie Teil unseres Teams und bewerben Sie sich jetzt!**