

# IHR CHANCENLOGISTIKER.

Gibt es eine Logistik für Karrieren? Bei uns schon. Als weltweit operierender Logistikdienstleister mit 29.000 Mitarbeitern in über 40 Ländern managen wir komplexe Supply Chains und bieten unseren Kunden innovative Mehrwertdienste. Auch unsere Mitarbeiter versorgen wir mit allem, was sie für die Gestaltung ihrer individuellen Karriere brauchen – und das immer im richtigen Moment.

**RHENUS**  
**LOGISTICS**

*Together with Passion*



Zum 1. April 2019 bieten wir Ihnen die Chance eines attraktiven Berufseinstiegs als

## Sales Trainee Logistics (w/m/d) „Step forward!“

### Herausforderungen, an denen Sie wachsen.

- Kunden für die Rhenus gewinnen – lernen Sie in 18 Monaten die Vielfalt des Vertriebs eines weltweit operierenden Logistikdienstleisters kennen.
- Im Rahmen der jeweils 6-monatigen Projekteinsätze an deutschlandweit unterschiedlichen Standorten, warten abwechslungsreiche und spannende Herausforderungen auf Sie.
- Sie übernehmen u. a. erste Projekte im Key Account Management und unterstützen beim Projektvertrieb.
- Außerdem sammeln Sie erste Erfahrung in der Vertriebskoordination.
- Von Anfang an übernehmen Sie dabei Verantwortung und sind als Teammitglied gefragt, eigene Ideen mit einzubringen.

### Versprechen, auf die Sie zählen können.

Für Rhenus ist Vertrauen das wichtigste Gut. Deshalb übertragen wir Absolventen in Rekordzeit Verantwortung und unterstützen sie auf ganzer Linie – durch vielfältige Trainings und Entwicklungsprogramme und die Begleitung eines Mentors über die Laufzeit des Programms. So bekommen Einsteiger alles, was sie für einen Erfolgsstart brauchen: neben spannenden Aufgaben auch jede Menge Fairness und Kollegialität sowie die Möglichkeit, standortübergreifend zu arbeiten. Ein unbefristeter Arbeitsvertrag ist Ihnen dabei von Anfang an sicher. Klingt nach besten Chancen direkt nach dem Studienabschluss? Genau so ist es.

Bewerbungsschluss ist der 27. Januar 2018.

### Qualifikationen, mit denen Sie weiterkommen.

- Sie haben Betriebswirtschaft studiert und idealerweise erste Praxiserfahrung in der Logistik oder im Vertrieb gesammelt.
- Weil Sie bereits in einem internationalen Umfeld oder im Ausland unterwegs waren, sprechen Sie hervorragend Englisch.
- Mit Ihrer hohen Leistungsbereitschaft und selbstständigen Arbeitsweise treiben Sie Projekte zielorientiert voran.
- Kommunikations- und Durchsetzungsstärke zeichnen Sie ebenso aus wie Ihre hohe Mobilität und Reisebereitschaft.
- Vor allem haben Sie Spaß am Kundenkontakt und Lust auf frühe Verantwortung in einer Karriere im Vertrieb.

#### Ihre Ansprechpartnerin

Katharina Fuchte  
Telefon +49 (0)2301 29-2864  
[www.karriere.rhenus.de](http://www.karriere.rhenus.de)

Rhenus SE & Co. KG  
Rhenus-Platz 1  
59439 Holzwickede