

Werkstudent:in Sales im Außendienst (w/m/d) auf 20 Stunden-Basis

Moin!

Du studierst und möchtest nebenbei mehr als nur einen Nebenjob?

Du willst Verantwortung übernehmen, praktische Vertriebserfahrung sammeln und dabei für eine Mission arbeiten, hinter der du wirklich stehst: mehr gute Bio-Produkte ins Regal und auf die Teller der Menschen zu bringen.

Du bist gerne unterwegs, hast Spaß am Verkaufen und arbeitest gerne eigenständig? Dann könnte das hier zu dir passen.

Wir suchen Menschen (m/w/d), die empathisch auf andere zugehen, Chancen erkennen und freundlich dranbleiben. Die neugierig sind, Verantwortung übernehmen und Freude daran haben, mit ihrer Arbeit etwas zu bewirken.

Wer wir sind:

Wir sind plan Bio aus Hamburg. Die Vertriebsagentur für vegane Bio-Marken im deutschen Lebensmitteleinzelhandel. Wir sorgen dafür, dass verantwortungsbewusste Unternehmen eine faire Chance auf Erfolg erhalten und mehr Menschen gesunde Alternativen im Supermarkt finden und kaufen.

Wer du bist:

Vertrieb interessiert dich. Du hast Lust, auf Menschen zuzugehen, erste Erfahrungen im Verkauf oder Kundenkontakt gesammelt oder möchtest genau darin deine Stärken einbringen. Du gehst offen auf Menschen zu und weißt, dass ein Nein oftmals nur der Start für ein interessantes Gespräch ist. Du brennst für die Mission von plan Bio. Und du weißt: Gute Beziehungen im Markt sind die Basis für nachhaltigen Erfolg. Jetzt hast du Lust, selbst am Steuer deiner Arbeitswoche zu sitzen und dein Talent auf die Straße bringen. Mit deiner Arbeit im Außendienst-Team von plan Bio willst du dafür sorgen, dass Bio-Produkte ins Regal kommen und im Einkaufswagen landen.

Deine Voraussetzungen:

- Du studierst Wirtschaft, Management, Marketing, Kommunikation oder etwas Vergleichbares
- Du begeisterst dich für den Verkauf und hast erste Erfahrungen im Vertrieb
- Unsere Mission ist deine: Du willst mehr vegane Bio-Lebensmittel auf den Tellern der Menschen sehen
- Ausdauer und Engagement, vor allem, wenn es nicht sofort ein „Ja“ gibt
- Du bist neugierig, lernst schnell und übernimmst gerne Verantwortung
- Kommunikationsstärke und Freude am Umgang mit Kund:innen
- Eine eigenständige, gut organisierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Identifikation mit unseren Werten: Respekt, Fairness und Miteinander
- Wohnort im Ruhrgebiet
- Führerschein Klasse B

Was wir dir bieten:

- Flexible Arbeitszeiten von Montag bis Donnerstag zwischen 07:00 bis 13:00 Uhr
- Starkes Marken-Portfolio (z. B. SOTO, WHEATY, TEMPEHMANUFAKTUR).
- Attraktives Gehalt: 18,00 €/Stunde + attraktiver Bonus
- E-Bike oder Mobilitätspauschale
- Professionelles Onboarding und Training, auf deine Bedürfnisse zugeschnitten
- Einblicke in Strategie, Sales, Produkt und Unternehmensaufbau
- Viel Eigenverantwortung statt Kaffeekochen
- Eine steile Lernkurve und Verantwortung ab dem ersten Tag

Deine Aufgaben:

- Du betreust EDEKA-Kunden in NRW und überzeugst sie vom Ausbau ihres Veggie-Bio-Sortiments.
- Du baust partnerschaftliche Beziehungen auf Augenhöhe auf und sorgst dafür, dass unsere Veggie-Bio-Marken in den Märkten deines Gebiets erfolgreich vertreten sind.
- Du planst deine Touren, steuerst deine Vertriebsaktivitäten eigenständig und behältst deine Ziele im Blick.
- Du sorgst auf der Fläche dafür, dass die Produkte fliegen: Du schaffst Distribution, optimierst die Regalplatzierung und setzt Zweitplatzierungen um.
- Du bist aktiv draußen unterwegs und besuchst täglich 9-10 Märkte

Unser Bewerbungsprozess:

Wir sind uns sicher, dass du schön bist. Ein Foto musst du deiner Bewerbung also nicht zwingend beifügen. Aber an deiner Motivation sind wir sehr interessiert. Schick uns statt Standard-Floskeln lieber ein paar ehrliche Worte darüber, was dich an dieser Aufgabe reizt. Jede Identität und jede Kultur sind natürlich herzlich willkommen. Für uns gilt: Wenn du Lust hast, in der Bio-Welt etwas mit uns zu bewegen, bist du bei uns richtig!

Weitere Fragen zur Position?

jobs@plan-bio.eu

Bitte bewirb dich ausschließlich online über unser Portal. E-Mail-Bewerbungen können wir aus DSGVO-Gründen leider nicht annehmen. Danke.

Wir freuen uns auf dich!