



Praktikant (m/w/d) im Bereich Business Sales / Zentrales Vertriebs- und Projektmanagement in Düsseldorf

Bei Vodafone arbeiten wir jeden Tag an einer besseren Zukunft. Für eine Welt, die besser vernetzt, inklusiver und nachhaltiger ist. Denn für uns ist Technologie nur so stark wie die Menschen, die sie nutzen. Sei dabei und lass uns gemeinsam die Welt von morgen gestalten.

Was Dich erwartet:

Während Deines Praktikums arbeitest Du eigenverantwortlich an (Teil-)Projekten und erstellst Analysen, Entscheidungsvorlagen und Maßnahmenpläne zur strategischen Vertriebssteuerung. Und du unterstützt das Team bei der Entwicklung von bereichsübergreifenden Maßnahmen zur Steuerung des Vertriebs für Mittelstands- und Großkunden. So hilfst Du uns, die Vertriebs effektivität und -effizienz zu verbessern und effektive Vertriebszeit und Performance im B2B Vertrieb umzusetzen. Und Du gestaltest unseren Vodafone Spirit aktiv mit.

Was Dich auszeichnet:

- Du bist entweder immatrikuliert oder gerade in einem Gap Year.
- Du studierst BWL, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Fachrichtung mit guter Studienleistung.
- Du bringst großen Spaß an analytischen, konzeptionellen und koordinativen Tätigkeiten mit und arbeitest gerne im Team.
- Du besitzt sehr gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office, vor allem Excel, Word und Power Point.
- Du verfügst über ein hohes Maß an Selbstständigkeit und eine schnelle Auffassungsgabe.
- Du sprichst Deutsch und Englisch fließend.
- Du lebst mit uns den Vodafone-Spirit, bist engagiert, offen und hast Lust auf neue Herausforderungen.

Was wir Dir bieten:

Du unterstützt Dein Team bei spannenden Aufgaben und übernimmst eigene Projekte. Zusammenhalt schreiben wir groß. Unsere Communities bieten Raum zum Austausch und Netzwerken. Du möchtest einen Blick über den Tellerrand werfen? Dann nimm an einem Job Shadowing teil und entdecke, wie die Arbeit in anderen Teams aussieht. Ab dem ersten Tag steht Dir Dein Buddy zur Seite. Du kannst Dir Deine Arbeitszeit flexibel einteilen. Und auch sonst unterstützen wir Dich bei einer ausgeglichenen Work-Life-Balance. Dazu bekommst Du bei uns eine attraktive Vergütung.

Wann?

Ab sofort für Dein vier- bis sechsmonatiges Praktikum.



Bereit für das Neue, das Unerwartete, das Eindrucksvolle?

Dann bewirb Dich jetzt mit Anschreiben, Lebenslauf, Abschluss- und Arbeitszeugnissen, einer aktuellen Immatrikulationsbescheinigung (keine Notwendigkeit beim Gap Year) und Notenübersicht.

Möchtest Du ein Pflichtpraktikum absolvieren? Dann benötigen wir zusätzlich einen Auszug aus Deiner Studienordnung.

Technologie von und für Menschen – damit geht alles. Als Teil von Vodafone unterstützen wir Dich bei einer Karriere, die sich auszahlt. In jeder Hinsicht. Sie beginnt mit Dir. Sie beginnt jetzt.

Bewerbung unter:

<https://jobs.vodafone.de/praktikum-trainee/offer/praktikant-im-b-business-sales-zent/528048>